



2021 NU SKIN 成功旅遊考核詳情

2021 資格考核排程

一月 2021	二月	三月	四月	五月	六月	七月	八月	九月	十月	十一月	十二月
威基基成功之旅資格考核						成功之旅20資格考核					
		參加蓬塔卡納旅遊						參加威基基之旅			

如何符合資格

- 成為品牌代表

在每個月的考核期間賺取成功點數 (SP) (2021 年的 1 月至 7 月為威基基之旅的考核期，而 2020 年的 6 月至 12 月為成功之旅20的考核期)。

賺取成功點數的三種方法

1. 銷售業績的成功點數 — 每個建構業績區塊賺取 1 點。
2. 領導力成功點數 – 根據您 G1 品牌代表的 PIN 頭銜，並擁有至少 4 個建構業績區塊，同時也達到最低的組織銷售量(TOV+)要求。

頭銜	品牌代表	黃金夥伴	青金夥伴	紅寶夥伴	綠寶總監	鑽石總監	藍鑽總監
TOV	2,000	4,000	6,000	10,000	14,000	18,000	26,000
成功點數	4	8	12	20	28	36	52

3. 領導力團隊獎勵點數 — G1 品牌代表符合領導力團隊銷售業績 (LTSV) 要求即可賺取點數。

領導力團隊銷售業績	10,000 LTSV	20,000 LTSV	30,000 LTSV	40,000 LTSV
領導力團隊獎勵點數	2	4	6	8

成功點數目標與參與之頭銜

旅程	成功之旅 I	成功之旅 II	成功之旅 III	成功之旅 IV	成功之旅 V*
最低頭銜要求	品牌代表	品牌代表	紅寶夥伴	紅寶夥伴	紅寶夥伴
SP 目標	100 SP	150 SP	200 SP	250 SP	+100 SP

*隨著每一次參加成功之旅，您的目標將會增加。當您每次於考核期間達到新的目標與頭銜要求時，您將獲得額外一次的成功之旅。您所能獲得的成功之旅沒有次數限制（每一次的考核期間

只能賺取一趟旅程）。持續讓您的事業成長就能不斷參加成功之旅！

注意：Nu Skin 將會根據每位品牌代表在 2016 年的表現，設立賺取成功點數的目標。這些個人化的目標可以在 V&G 找到，更多關於此注意事項的細節可於此網站查詢：
nuskin.com/successtrip



考核方式可能會更動。請至 www.nuskin.com/successtrip 查詢或聯絡您的帳戶經理。