

Chương trình Nhà Sáng Lập Ấn Độ

Hãy phấn đấu vì Nu Skin Ấn Độ! Chương trình Nhà Sáng Lập Ấn Độ nhằm mục đích thúc đẩy sự tăng trưởng lâu dài và bền vững thông qua hoạt động bán hàng cho người tiêu dùng. Đây là chương trình dành cho các Nhà Liên Kết Thương Hiệu tại các thị trường được ủy quyền (ngoại trừ Trung Quốc Đại Lục), phác thảo công việc chuẩn bị trước khi mở cửa thị trường Ấn Độ bằng cách trở thành Nhà Sáng Lập Ấn Độ. Nu Skin hiện chưa ra mắt thị trường Ấn Độ và không có hoạt động tiếp thị trước nào có thể diễn ra tại thị trường này. Nghiêm cấm mọi hoạt động kinh doanh ở Ấn Độ, kể cả qua mạng. Xem [Nguyên Tắc của Thị Trường Ấn Độ](#) để biết thêm chi tiết.

Chương trình khuyến khích này không đại diện cho Kế Hoạch Hiệu Suất Bán Hàng sắp được triển khai ở Ấn Độ.

CÔNG NHẬN NHÀ SÁNG LẬP ẤN ĐỘ*

VIỆC CẦN LÀM: Với tư cách là Đại Diện Thương Hiệu trở lên, hãy đích thân bảo trợ và phát triển ít nhất một Đại Diện Thương Hiệu G1 Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ trước khi ra mắt thị trường.

THÀNH QUẢ: Được công nhận là Nhà Sáng Lập Ấn Độ độc quyền, trong thời gian có hạn.

Điều Kiện

Để được công nhận là Nhà Sáng Lập Ấn Độ, Đại Diện Thương Hiệu trở lên phải đích thân bảo trợ và phát triển ít nhất một Đại Diện Thương Hiệu G1 Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ với Doanh Số Bán Hàng Tổ Chức đủ điều kiện (xem chi tiết trên trang 2). Nhà sáng lập sẽ được công nhận một trong các danh hiệu sau đây từ G1-G6 đối với các Đại Diện Thương Hiệu G1 Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ** của họ tính đến ngày cuối của tháng trước khi ra mắt thị trường:

- **Nhà Sáng Lập Đồng**
Có 1-9 Đại Diện Thương Hiệu Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ
- **Nhà Sáng Lập Bạc**
Có 10-19 Đại Diện Thương Hiệu Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ
- **Nhà Sáng Lập Vàng**
Có 20-39 Đại Diện Thương Hiệu Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ
- **Nhà Sáng Lập Bạch Kim**
Có hơn 40 Đại Diện Thương Hiệu Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ

*Danh hiệu Nhà Sáng Lập Ấn Độ chỉ nhằm mục đích công nhận. Các khoản tiền thưởng khuyến khích sẽ chỉ dựa trên Doanh Số Bán Hàng đạt được.

**Chỉ nhằm mục đích công nhận, bạn có thể tính tối đa 10 Đại Diện Thương Hiệu Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ cho mỗi nhánh Đại Diện Thương Hiệu G1 Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ.

CHƯƠNG TRÌNH KHUYẾN KHÍCH NHÀ SÁNG LẬP ẤN ĐỘ*

VIỆC CẦN LÀM: Đủ điều kiện trở thành Nhà Sáng Lập Ấn Độ, đạt được danh hiệu Đối Tác Thương Hiệu Điều Hành (Đối Tác Ruby) trở lên và đạt hơn 10.000 Doanh Số Bán Hàng Tổ Chức tại Ấn Độ trong 12 tháng đầu tiên sau khi ra mắt thị trường.

THÀNH QUẢ: Nhận một cổ phần cho mỗi mức tăng 10.000 Doanh Số Bán Hàng Tổ Chức tại Ấn Độ trong 12 tháng đầu tiên sau khi ra mắt thị trường. Sau 12 tháng này, bạn sẽ nhận được tiền thưởng khuyến mãi từ thị trường quê nhà dựa trên hiệu suất năm đầu tiên của thị trường Ấn Độ (tiền thưởng khuyến khích này sẽ tương ứng với khoảng 1% - 2% dựa trên hiệu suất năm đầu tiên của thị trường). Tiền thưởng sẽ tỷ lệ thuận với số cổ phần bạn kiếm được.

Điều Kiện

Tất cả các Đại Diện Thương Hiệu Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ trở lên và các Đại Diện Thương Hiệu quốc tế bảo trợ đều có thể tham gia Chương Trình Khuyến Khích Nhà Sáng Lập Ấn Độ nếu đáp ứng các yêu cầu sau:

1. Đủ điều kiện trở thành Nhà Sáng Lập trong tháng trước khi Nu Skin chính thức ra mắt thị trường Ấn Độ. Ví dụ: nếu thị trường Ấn Độ chính thức ra mắt vào ngày 15 tháng 7 năm 2025, danh hiệu Nhà Sáng Lập sẽ được xác định bằng kết quả Doanh Số Bán Hàng trong tháng 6 năm 2025. Sau khi danh hiệu Nhà Sáng Lập Ấn Độ ban đầu được xác định và phân loại, trạng thái của họ sẽ không thay đổi trong 12 tháng đầu tiên sau khi ra mắt.
2. Đạt được Danh Hiệu Đối Tác Thương Hiệu Điều Hành (Đối Tác Ruby) trở lên trong tháng Nu Skin chính thức ra mắt và bắt đầu hoạt động bán hàng ở Ấn Độ, đồng thời phải duy trì Danh Hiệu Đối Tác Thương Hiệu Điều Hành (Đối Tác Ruby) trở lên trong 12 tháng đầu tiên sau khi ra mắt thị trường.
3. Đạt được hơn 10.000 Doanh Số Bán Hàng Tổ Chức tại Ấn Độ trong 12 tháng đầu tiên sau khi ra mắt thị trường.

*Các khoản tiền thưởng khuyến khích sẽ chỉ dựa trên Doanh Số Bán Hàng đạt được.

Thông Tin Chi Tiết và các Định Nghĩa Quan Trọng

1. Nhà Sáng Lập Ấn Độ là Đại Diện Thương Hiệu trở lên tại bất kỳ thị trường được ủy quyền nào, ngoại trừ Trung Quốc Đại Lục, người đích thân bảo trợ và phát triển ít nhất một Đại Diện Thương Hiệu G1 Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ trở lên với Doanh Số Bán Hàng Tổ Chức đủ điều kiện. Đại Diện Thương Hiệu Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ có thể trở thành Nhà Sáng Lập nếu cũng đích thân bảo trợ và phát triển ít nhất một Đại Diện Thương Hiệu G1 Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ trở lên với Doanh Số Bán Hàng Tổ Chức đủ điều kiện.
 - a. Đại Diện Thương Hiệu Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ là Nhà Liên Kết Thương Hiệu tại bất kỳ thị trường được ủy quyền nào, ngoại trừ Trung Quốc Đại Lục, có thể Công Dân Nước Ngoài của Ấn Độ (OCI) hợp lệ, thê Người Gốc Ấn Độ (PIO) hợp lệ hoặc thuộc diện Người Ấn Độ Không Cư Trú (NRI) có hộ chiếu Ấn Độ hợp lệ.
 - b. Bằng chứng thuộc diện Đủ Điều Kiện tại Ấn Độ phải được gửi tới Nu Skin và được Nu Skin xác minh thông qua [trang đích thị trường Ấn Độ của Nu Skin](#). Sau khi được xác minh, thông tin này sẽ được lưu vào tài khoản của Nhà Liên Kết Thương Hiệu.
2. Vì mục đích của Chương Trình Khuyến Khích này, Doanh Số Bán Hàng Tổ Chức tại Ấn Độ của Đại Diện Thương Hiệu là tổng Doanh Số Bán Hàng hàng tháng tại Ấn Độ từ Nhóm Người Tiêu Dùng của họ, Nhóm Người Tiêu Dùng của các Đại Diện Thương Hiệu từ G1–G6, G6 của Vị Trí Người Xây Dựng Doanh Nghiệp của họ và G6 của Vị Trí Người Xây Dựng Doanh Nghiệp Ưu Tú trong Nhóm Làm Việc của họ, cho mỗi tháng trong quý.

ĐIỀU KHOẢN VÀ ĐIỀU KIỆN CỦA CHƯƠNG TRÌNH KHUYẾN KHÍCH

Bạn thừa nhận và đồng ý rằng việc bạn tham gia Chương Trình Khuyến Khích này cấu thành việc bạn đồng ý hoàn toàn và vô điều kiện cũng như chấp nhận tất cả các quy tắc và yêu cầu của Chương Trình Khuyến Khích, bao gồm các điều khoản và điều kiện sau:

1. Chỉ những Nhà Liên Kết Thương Hiệu Nu Skin có uy tín tốt khi tham gia thị trường Velocity hoặc Velocity EX mới có thể tham gia Chương Trình Khuyến Khích này. Nếu bạn vi phạm các điều khoản và điều kiện của Thỏa Thuận Liên Kết Thương Hiệu, Chính Sách và Thủ Tục, Kế Hoạch Hiệu Suất Bán Hàng, Nguyên Tắc được đăng trên trang đích thị trường Ấn Độ của Nu Skin hoặc Chương Trình Khuyến Khích này (gọi chung là "Thỏa Thuận"), bạn có thể bị coi là không đủ điều kiện và Công Ty có toàn quyền giữ lại phần thưởng theo Chương Trình Khuyến Khích này, thực hiện bất kỳ hành động nào đã nêu trong Thỏa Thuận và tìm cách thu hồi mọi chi phí mà Công Ty phải chịu do bất kỳ hành vi thao túng nào, bao gồm cả giữ lại tiền hoa hồng bán hàng trong tương lai.
2. Khả năng hội đủ điều kiện nhận phần thưởng theo Chương Trình Khuyến Khích này được xét dựa trên việc đáp ứng các yêu cầu của Chương Trình Khuyến Khích này và tất cả các yêu cầu của Thỏa Thuận, bao gồm cả doanh số bán lẻ. Việc tuyển dụng sẽ không được trả tiền thưởng. Bạn không nhận được bất kỳ khoản hoa hồng nào khi bảo trợ các Nhà Liên Kết Thương Hiệu khác. Bạn thừa nhận và đồng ý rằng doanh số bán lẻ là một phần quan trọng của Kế Hoạch Hoa Hồng Bán Hàng. Không có yêu cầu về hàng tồn kho đối với các Nhà Liên Kết Thương Hiệu. Cấm đặt hàng nhiều hơn số lượng hàng tồn kho hợp lý. Khi đặt hàng, bạn xác nhận rằng bạn đã bán hoặc tiêu thụ ít nhất 80 phần trăm tổng số hàng tồn kho từ các đơn đặt hàng trước đó.
3. Công Ty có quyền kiểm tra và đánh giá tính hợp lệ của hiệu suất làm việc của bạn theo Chương Trình Khuyến Khích này, bao gồm cả việc yêu cầu khách hàng xác minh các đơn đặt hàng dropship. Bất kỳ tài khoản nào được thiết lập vi phạm Thỏa Thuận, bao gồm mọi Tài Khoản được thiết lập để thao túng Chương Trình Khuyến Khích này hoặc Kế Hoạch Hiệu Suất Bán Hàng, sẽ bị coi là không hợp lệ và có thể dẫn đến việc bị kỷ luật.
4. Bạn không được mua hoặc khuyến khích các Nhà Liên kết Thương hiệu khác mua Sản Phẩm để đủ điều kiện nhận phần thưởng theo Chương Trình Khuyến Khích này. Chương Trình Khuyến Khích này được thiết kế để trao thưởng cho những người tham gia đã xây dựng Nhóm Người Tiêu Dùng Lành Mạnh và giúp những người tham gia khác xây dựng Nhóm Người Tiêu Dùng Lành Mạnh. Công Ty có quyền từ chối trả thưởng theo Chương Trình Khuyến Khích này nếu Công Ty xác định được rằng Nhà Liên Kết Thương Hiệu đã khuyến khích những người tham gia khác mua hàng tồn kho để đáp ứng các yêu cầu về điều kiện nhận thưởng thay vì hỗ trợ họ xây dựng nhóm người tiêu dùng.
5. Bất kỳ hoạt động hợp nhất tài khoản nào diễn ra trong thời gian của Chương Trình Khuyến Khích đều có thể ảnh hưởng đến khả năng hội đủ điều kiện nhận phần thưởng theo Chương Trình Khuyến Khích này.
6. Việc bạn, Khách Hàng hoặc những người khác trong Nhóm Làm Việc hoặc Nhóm Người Tiêu Dùng của bạn trả lại Sản Phẩm Nu Skin có thể ảnh hưởng đến khả năng hội đủ điều kiện nhận phần thưởng theo Chương Trình Khuyến Khích này của bạn. Nếu phần thưởng theo Chương Trình Khuyến Khích đã được thanh toán dựa trên Sản Phẩm Nu Skin bị trả lại, Nu Skin có thể thu hồi phần thưởng theo quy định trong Chính Sách và Thủ Tục.
7. Công Ty có quyền sửa đổi hoặc chấm dứt Chương Trình Khuyến Khích này bất cứ lúc nào, theo quyết định riêng của Công Ty. Trong trường hợp chấm dứt, Công Ty chỉ thanh toán cho những giải thưởng kiếm được cho đến hết ngày chấm dứt Chương Trình Khuyến Khích này.
8. Chương Trình Khuyến Khích này không áp dụng cho các Nhà Liên Kết Thương Hiệu tại Việt Nam hoặc Ukraine.
9. Trung Quốc Đại Lục hoạt động theo một mô hình kinh doanh riêng biệt và sẽ không tham gia vào Chương Trình Khuyến Khích này.
10. Đối với các thuật ngữ viết hoa không được định nghĩa trong Chương Trình Khuyến Khích này, vui lòng xem trong các Thỏa Thuận. Vì mục đích của Chương Trình Khuyến Khích này, "Công Ty" là Nu Skin International, Inc. và các chi nhánh của Nu Skin.
11. Công Ty có thể báo cáo giá trị của bất kỳ phần thưởng nào cho mục đích thuế theo yêu cầu của pháp luật. Nhà Liên Kết Thương Hiệu chịu hoàn toàn trách nhiệm báo cáo và thanh toán bất kỳ và tất cả các khoản thuế hiện hành liên quan đến Chương Trình Khuyến Khích này.
12. Chương Trình Khuyến Khích cũng các điều khoản và điều kiện này sẽ được quản lý, diễn giải và giải thích theo luật nội dung của Bang Utah, Hoa Kỳ. Địa điểm độc quyền theo thỏa thuận để giải quyết mọi tranh chấp bằng trọng tài là ở Quận Salt Lake, Bang Utah. Mọi tranh chấp liên quan đến Chương Trình Khuyến Khích cũng như các điều khoản và điều kiện này sẽ được giải quyết thông qua quy trình giải quyết tranh chấp được mô tả trong Chính Sách và Thủ Tục của Nu Skin, bao gồm các yêu cầu phân xử bằng trọng tài cuối cùng và ràng buộc được nêu trong Chương 7. Việc phân xử bằng trọng tài sẽ do một trọng tài viên duy nhất điều trần và sẽ diễn ra tại Thành phố Salt Lake, Utah, Hoa Kỳ. Các bên tranh chấp sẽ lựa chọn trọng tài viên và quy trình phân xử bằng trọng tài sẽ được tiến hành theo Quy Tắc Trọng Tài Thương Mại AAA. Quy trình này sẽ được tiến hành bằng tiếng Anh, nhưng Nhà Liên Kết Thương Hiệu đưa ra yêu cầu sẽ phải chịu chi phí, các tài liệu và lời chứng sẽ được dịch sang ngôn ngữ ưu tiên của Nhà Liên Kết Thương Hiệu đưa ra yêu cầu. Quyết định và phán quyết của trọng tài viên sẽ là quyết định cuối cùng, mang tính ràng buộc và có thể được đưa ra bởi bất kỳ tòa án tiểu bang hoặc liên bang nào có thẩm quyền xét xử ở Quận Salt Lake, Bang Utah. Bạn và Nu Skin chấp thuận thẩm quyền tài phán cá nhân của bất kỳ tòa án tiểu bang hoặc liên bang nào ở Quận Salt Lake, Bang Utah trong việc xét xử các vấn đề liên quan đến việc phân xử bằng trọng tài và từ bỏ quyền phản đối nếu địa điểm không phù hợp. Trọng tài viên, chứ không phải bất kỳ tòa án hoặc cơ quan liên bang, tiểu bang hoặc địa phương nào, sẽ nắm giữ độc quyền giải quyết mọi tranh chấp liên quan đến việc diễn giải, áp dụng, thi hành hoặc thành lập Thỏa Thuận Trọng Tài, bao gồm nhưng không giới hạn ở mọi khiếu nại rằng tất cả hoặc bất kỳ phần nào của Thỏa Thuận Trọng Tài đều vô hiệu hoặc có thể bị vô hiệu.

13. Khi tham gia, các Nhà Liên Kết Thương Hiệu sẽ giải phóng và tránh cho Nu Skin Enterprises, Inc., các công ty con, chi nhánh, giám đốc, viên chức, nhân viên, người đại diện và đại lý của Công Ty khỏi bất kỳ và tất cả trách nhiệm pháp lý đối với mọi thương tích, mất mát hoặc thiệt hại dưới bất kỳ hình thức nào phát sinh từ hoặc liên quan đến việc quảng bá hay việc nhận hoặc sử dụng bất kỳ phần thưởng nào.
14. Phiên bản gốc bằng tiếng Anh của các điều khoản và điều kiện này đã được dịch sang một số ngôn ngữ khác. Trong trường hợp có bất kỳ mâu thuẫn hoặc sự khác biệt nào giữa phiên bản tiếng Anh với bất kỳ phiên bản ngôn ngữ nào khác của các điều khoản và điều kiện này thì sẽ ưu tiên áp dụng phiên bản tiếng Anh.
15. Việc Công Ty trì hoãn hoặc không thực hiện hoặc thực thi bất kỳ quyền hoặc điều khoản nào theo các Điều Khoản này sẽ không cấu thành sự từ bỏ quyền hoặc điều khoản đó.
16. Nếu bất kỳ phần nào của các Điều Khoản này bị coi là bất hợp pháp, vô hiệu hoặc không thể thi hành thì phần đó sẽ được coi là bị tách riêng và không ảnh hưởng đến hiệu lực cũng như khả năng thực thi của các điều khoản còn lại.

Các Thị Trường cần Bản Địa Hóa: [Tiền hoa hồng bán hàng trung bình trả cho các Nhà Liên Kết Thương Hiệu Đang Hoạt Động tại Hoa Kỳ mỗi tháng là \$237,44. Vào năm 2022, tiền hoa hồng bán hàng trung bình hàng tháng trả cho các Nhà Liên Kết Thương Hiệu tại Hoa Kỳ kiếm được tiền hoa hồng bán hàng là \$985,00. Lưu ý rằng số liệu này không thể hiện lợi nhuận của Nhà Liên Kết Thương Hiệu do không xét đến các chi phí mà Nhà Liên Kết Thương Hiệu phải chịu trong quá trình quảng bá hoạt động kinh doanh của mình và không bao gồm thu nhập chênh lệch bán lẻ. Hàng tháng, trung bình có 23,58% các Nhà Liên Kết Thương Hiệu Đang Hoạt Động tại Hoa Kỳ kiếm được tiền hoa hồng bán hàng. Để tải bản tóm tắt đầy đủ về tiền hoa hồng bán hàng được thanh toán ở tất cả các cấp trong Kế Hoạch Hiệu Suất Bán Hàng toàn cầu của Nu Skin, [vui lòng nhấp vào đây.](#)]