

Nu Skin Enterprises, Inc. ha tenido un éxito y un crecimiento notables a medida que nos hemos expandido a nuevos mercados en todo el mundo. Sin embargo, la apertura de los mercados puede traer muchos retos importantes. Debemos afrontar estos desafíos como un equipo cohesionado para garantizar nuestro éxito internacional a largo plazo. Uno de esos retos a los que nos enfrentamos es la actividad inapropiada previa a la comercialización en los mercados no abiertos. \*

Cuando las Afiliados de Marca Independientes (Afiliados) se involucran en actividades inapropiadas previas a la comercialización en Mercados no abiertos, el futuro de las operaciones de Nu Skin en ese mercado puede verse comprometido. Por lo tanto, los Afiliados deben revisar el Capítulo 4/Sección 3 de las Políticas y Procedimientos antes de participar en cualquier tipo de actividad previa a la comercialización.

En este momento, Nu Skin solicita su cooperación para evitar actividades inapropiadas previas a la comercialización en la India. Aunque Nu Skin está muy entusiasmado con este mercado, recuerde que cualquier infracción de las políticas de negocios internacionales de la empresa puede poner en riesgo a la empresa y a su cuenta. Específicamente, los Afiliados que infringe las políticas previas a la comercialización arriesgan su capacidad para participar y recibir comisiones en el nuevo mercado.

Nu Skin le agradece por su continuo liderazgo y apoyo.

## INDIA- PRECOMERCIALIZACIÓN Normas



### LO QUE **SI** SE PUEDE HACER

- Siga construyendo localmente, pero pensar globalmente
- Entrena y, cuando corresponda, patrocina a las personas en tu Mercado Residente\*\* que puedan ser elegibles para establecer una cuenta en la India cuando esté designado como Mercado Autorizado.\*\*\*
- Recuerde que las transferencias de cuenta desde un Mercado Autorizado (a la India) no se aprobarán durante un período de seis (6) meses después de la apertura de la India
- Comprenda los requisitos de elegibilidad para establecer una cuenta de Nu Skin en la India-
  - Ciudadanos de la India que tengan un pasaporte válido de la India (u otra identificación emitida por el gobierno); o
  - Indios no residentes (NRI) que tengan un pasaporte válido de la India (u otra identificación emitida por el gobierno); o
  - Personas de origen indio (PIO) con una tarjeta PIO válida; o
  - Ciudadanos de la India en el Extranjero (OCI) con una tarjeta OCI válida; o
  - Titular de una visa de negocios válida en la India; o
  - Una entidad jurídica constituida conforme a las leyes de la India, con un director indio, entre otros requisitos; y
  - En todos los casos, tienen una dirección local y una cuenta bancaria (en la India)
- Entrena y construye un equipo que pueda empezar a trabajar cuando la India abra
- Enseñe y informe a su equipo sobre cómo construir un negocio de acuerdo con la política de Nu Skin
- Tenga reuniones en un Mercado Autorizado con personas que visitan desde un Mercado No Abierto (India).



### LO QUE **NO** SE PUEDE HACER

- Importar o facilitar la importación, venta, regalo o distribución de cualquier manera de Productos Nu Skin o muestras de Productos Nu Skin en la India
- Utilizar las redes sociales, folletos, anuncios o distribuir materiales promocionales en la India relacionados con Nu Skin, los productos Nu Skin o la oportunidad de negocio de Nu Skin.
- Solicitar o negociar cualquier acuerdo con el fin de comprometer a un ciudadano o residente en la India con la oportunidad de negocio de Nu Skin, un patrocinador específico o una línea específica de patrocinio
- Inscribir a ciudadanos o residentes de la India en un Mercado Autorizado o utilizar los Acuerdos de Afiliados de Marca de un Mercado Autorizado para inscribir a dichas personas, a menos que el ciudadano o residente de la India tenga, en el momento de la inscripción, la residencia permanente y la autorización legal para trabajar en el Mercado Autorizado
- Aceptar dinero u otra contraprestación, o participar en cualquier transacción financiera con cualquier posible Afiliado de Marca en la India en relación con los Productos Nu Skin o la oportunidad de negocio de Nu Skin
- Alquilar, arrendar o comprar instalaciones con el fin de promocionar los productos Nu Skin o una oportunidad de negocio en la India
- Registrar o reservar marcas registradas de Nu Skin, logotipos, nombres comerciales o nombres de la marca de Nu Skin en la India
- Relacionarse con entidades o funcionarios gubernamentales en la India o tratar de establecer contactos gubernamentales de cualquier tipo en la India
- Registrar o intentar de obtener la aprobación de los productos Nu Skin en la India
- Tener reuniones de cualquier tipo en la India (incluidas las reuniones virtuales)
- En la actualidad, la política de Nu Skin permite reuniones en un mercado no abierto en el que el número de asistentes a una reunión determinada no supera los cinco, esta actividad está estrictamente prohibida en la India

\*Mercado no abierto: cualquier país, mercado, territorio u otra jurisdicción política que no sea un mercado autorizado.

\*\*Mercado residente: si usted es un individuo, entonces es el país, mercado, territorio u otra jurisdicción política en la que es ciudadano o residente legal y cuyo país, mercado, territorio u otra jurisdicción política ha ejecutado. Si usted es una Entidad Comercial, como una corporación, sociedad, compañía de responsabilidad limitada o cualquier otra forma de organización comercial, entonces es el país, mercado, territorio u otra jurisdicción política en la que está legalmente formado y en la que cada persona que tiene un Interés Beneficiario en la Entidad Comercial tiene la autorización legal adecuada para realizar negocios. y el Acuerdo de Afiliado de Marca de cuyo país, mercado, territorio u otra jurisdicción política haya ejecutado.

\*\*\*Mercado autorizado: cualquier país u otro mercado geográfico designado por escrito por Nu Skin como oficialmente abierto al público para todas las Afiliados de la Marca.